



## PRISE DE PAROLE EN PUBLIC

### Formation Inter

- Référence : **COMPAR1**
- Durée : 2 jours soit 14 heures en présentiel
- Tarif : 890€ HT - 1.068€ TTC
- Dates des formations : Consulter notre site

### Formation Intra

- Référence : **COMPAR2**
- Durée : 2 jours / Possibilité de personnaliser aux besoins spécifiques
- Tarif : Sur devis
- Dates : A définir ensemble

### Objectifs pédagogiques

- Développer son charisme pour s'exprimer avec assurance face à son public
- Animer de manière dynamique ses interventions pour convaincre son auditoire
- Maîtriser les objections des participants pendant vos interventions

### Pré-requis

- Cette formation ne nécessite aucun pré-requis

### Profil de l'intervenant

Formateur expérimenté dans l'animation et la prise de parole en public

### Public concerné

- Chaque personne qui doit intervenir pendant des réunions ou des conférences et prendre la parole face à un public

### Outils et méthodes pédagogiques

- Vidéoprojecteur -Paperboard -Vidéos pour certaines séquences filmées
- Apports méthodologiques par le formateur (exposés/analyses/questions/réponses)
- Exercices avec questionnaires/tests de positionnement complétés par le participant et interpréter par le formateur
- Mises en situation des pratiques, des méthodes et des outils à partir des situations rencontrées par les participants
- Remise d'un support pédagogique

### Programme de formation

#### **PREPARER SON INTERVENTION**

- Identifier le contexte et les enjeux de sa prise de parole
- Choisir le mode d'intervention le plus approprié à l'atteinte de son objectif
- Organiser ses idées et ses arguments en fonction du but à atteindre
- Préparer les supports nécessaires à la présentation de son intervention

#### **DEVELOPPER SON CHARISME D'ORATEUR**

- Identifier les qualités nécessaires pour être un excellent orateur
- Découvrir le processus pour maîtriser son trac et gagner en aisance
- Réussir son intervention en respectant les 3 phases de présentation
- Communiquer avec congruence avec son public

#### **CAPTIVER SON AUDITOIRE AVEC UNE PRESENTATION DYNAMIQUE**

- Etablir un climat de confiance dès le début de sa présentation
- Animer de manière dynamique son intervention avec ses regards, ses gestes et ses postures
- Convaincre son public avec votre voix (intonation, rythme, débit, ponctuation,...)
- Intégrer les techniques des silences pour donner plus d'impact à votre discours

#### **SOLLICITER SON PUBLIC A PARTICIPER A L'ÉCHANGE**

- Conduire son auditoire à s'impliquer avec des questions
- Ecouter avec bienveillance les commentaires des participants
- Faire une bonne analyse de la demande avec la reformulation
- Amener un interlocuteur à clarifier un avis qui manque de précision

#### **APPRENDRE A REpondre AUX OBJECTIONS DES PARTICIPANTS**

- Savoir se positionner et accepter un point de vue différent du vôtre
- Rebondir sur des avis négatifs avec des réponses adaptées
- Apprendre à gérer certaines questions pièges
- Conclure positivement et remercier son public

### Modalités d'évaluations de la formation

- Questionnaire d'évaluation des connaissances en début de formation
- Evaluation de l'intégration des nouveaux acquis en cours de formation
- Questionnaire d'évaluation des acquis en fin de formation
- Questionnaire de satisfaction de la formation à chaud
- Remise d'une attestation de formation
- Questionnaire de satisfaction 2 mois après la formation pour mesurer l'impact en situation professionnelle

### Délai d'accès INTER

- 10 jours avant la formation nous vous confirmons votre participation.

### Délai d'accès INTRA

- 20 jours minimum après la signature de la convention ou du devis.

### Accessibilité aux personnes en situation de handicap

- Nos formations peuvent être accessibles aux personnes en situation de handicap. Chaque situation étant unique, nous vous demandons de préciser à l'inscription votre handicap. Nous pourrions ainsi confirmer l'ensemble des possibilités d'accueil et vous permettre de suivre la formation dans les meilleures conditions en accord avec votre employeur. Pour toutes informations complémentaires, nous vous conseillons les structures suivantes : **ONISEP**, **AGEFIPH** et **FIPHFP**.